Планируемые результаты освоения учебного предмета

Таблица 1. Личностные и метапредметные результаты освоения учебного предмета

Планируемые результаты			
5 класс			
Личностные	Метапредметные		
изучения курса «Основы предпринимательской	изучения курса «Основы предпринимательской		
деятельности» являются:	деятельности» являются:		
- приобретение знаний о предпринимательстве, как			
важной сфере человеческой деятельности;	Познавательные:		
- осознание себя как члена семьи, общества и	- освоение способов решения проблем творческого и поискового		
государства; понимание экономических проблем	характера;		
семьи и участие в их обсуждении; понимание	- использование различных способов поиска, сбора, обработки,		
финансовых связей семьи и государства;	анализа, организации, передачи и интерпретации информации;		
- овладение начальными навыками адаптации в мире	поиск информации в газетах, журналах, на интернет-сайтах и		
финансовых отношений: сопоставление доходов и	проведение простых опросов и интервью;		

расчёт расходов, процентов, сопоставление доходности вложений на простых примерах;

- самостоятельности развитие И собственного бюджета, собственного заработка;
- развитие навыков сотрудничества с взрослыми и отнесения к известным понятиям; сверстниками в разных игровых и реальных экономических ситуациях.

- формирование умений представлять информацию зависимости от поставленных задач в виде таблицы, схемы, личной графика, диаграммы, диаграммы связей (интеллект-карты);
- ответственности за свои поступки; планирование овладение логическими действиями сравнения, анализа, предложение вариантов синтеза, обобщения, классификации, установления аналогий и причинно-следственных связей, построения рассуждений,
 - овладение базовыми предметными и межпредметными понятиями.

Регулятивные:

- понимание цели своих действий;
- планирование действия с помощью учителя и самостоятельно;
- проявление познавательной и творческой инициативы;
- оценка правильности выполнения действий; самооценка и взаимооценка;
- адекватное восприятие предложений товарищей, учителей, родителей.

Коммуникативные:

- составление текстов в устной и письменной формах;
- готовность слушать собеседника и вести диалог;
- готовность признавать возможность существования различных точек зрения и права каждого иметь свою;
- умение излагать своё мнение, аргументировать свою точку зрения и давать оценку событий;

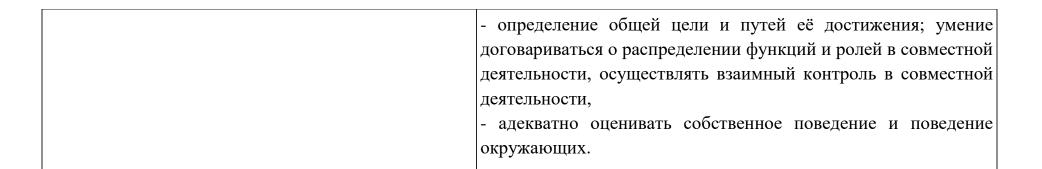


Таблица 2. Предметные результаты освоения учебного предмета

Планируемые результаты 1 класс

Предметными результатами

изучения курса «Основы предпринимательской деятельности» являются:

- понимание основных принципов предпринимательской деятельности: представление о роли предпринимательства в обществе;
- развитие предпринимательской инициативы школьников, их потенциальных возможностей и способностей в сфере экономики и предпринимательства, в том числе способности к самообразованию и саморазвитию;

- освоение приёмов работы с экономической информацией, её осмысление; проведение простых финансовых расчётов;
- освоение технологии создания собственного дела, определение наиболее выгодных сфер бизнеса, планирования предпринимательской деятельности и составления бизнес-плана;
- выработка навыков проведения исследований экономических явлений в сфере предпринимательства: анализ, синтез, обобщение экономической информации, прогнозирование развития явления и поведения людей и предпринимательских фирм, сопровождающееся графической интерпретацией и их критическим рассмотрением;
- развитие способностей учащихся делать необходимые выводы и давать обоснованные оценки экономических ситуаций, определение элементарных проблем в области семейных финансов и нахождение путей их решения;
- развитие кругозора в области экономической жизни общества и формирование познавательного интереса к изучению общественных дисциплин.

Выпускник научится	Выпускник получит возможность научиться		
5-й класс			
J-H RJIACC			

Содержание учебного предмета

Раздел 1. Творческое и креативное мышление.

Суть творческого процесса - соединить известное в новой комбинации. Мышление - процесс познавательной деятельности. Оригинальность, необычность идей. Способность использовать разные идеи в неопределённой ситуации.

Раздел 2. Гибкие навыки (Softskills).

Тайм-менеджмент. Умение учиться. Время – богатство, отпущенное природой человеку безвозмездно. Неутомимый слуга времени – часы. Я и мое время. Образец режима дня. Основные «ловушки» времени.

Раздел 3. Финансовая грамотность.

Сколько денег нужно, чтобы начать бизнес. Составление бизнес-плана «Собственный бизнес». Ролевая игра «Возможности работы по найму и собственного бизнеса». Сюжетно-ролевая игра «Примеры бизнеса, которым занимаются подростки». Разработка бизнес-плана. Решение логических задач. Проект «Личный финансовый план».

Раздел 4. Структура предприятия.

Разделение труда на предприятии. Виды разделения труда. Общественное разделение труда. Вертикальное разделение труда. Функциональное разделение труда.

Раздел 5. Предприимчивость.

Чем отличаются предприимчивые люди от остальных. Способность быстро и эффективно разрешить проблему, реализовать поставленную цель. Деловую активность, изобретательность, готовность к риску, находчивость.

Раздел 6. История предпринимательства.

Раздел 7. Бизнес-модели.

Купил – перепродал. Фактор пользы или выгоды. Фактор стоимости и фактор прибыли.

Раздел 8. Анализ рынка. Выбор рыночной ниши.

Ниша рынка: что это и как в нее устроиться. Важные этапы анализа рынка. Самые доступные и простые исследования рынка.

Раздел 9. Маркетинг и продвижение.

Что такое реклама? "Как корабль назовешь...". Продвижение товара (услуг). Важнейшие функции продвижения. Практика рекламной деятельности.

Раздел 10.Командообразование.

Сила команды. Роли в команде. Что означает умение работать в команде? Какие преимущества дает бизнесу наличие слаженной команды? Процесс командообразования.

Раздел 11. Налоги. Бухгалтерия для начинающих.

Что такое налоги и зачем они нужны. Кто такой бухгалтер. Моя мама — бухгалтер. Отчетность и первичная документация.

Раздел 12. Юридические вопросы для начинающих.

Что такое договор? Зачем фиксировать договоренности на бумаге. Партнерский договор. Договор с клиентом.

Тематическое планирование с указанием количества часов, отводимых на освоение каждой темы

5 класс

$\mathcal{N}\!\underline{o}$	Тема	Кол-во часов
1	Творческое и креативное мышление	4
2	Гибкие навыки (Softskills)	4
3	Финансовая грамотность	2
4	Структура предприятия	2
5	Предприимчивость	2

6	История предпринимательства.	2
7	Бизнес-модели	2
8	Анализ рынка. Выбор рыночной ниши	4
9	Маркетинг и продвижение	4
10	Командообразование.	4
11	Налоги. Бухгалтерия для начинающих	2
12	Юридические вопросы для начинающих	2
	Итого	34